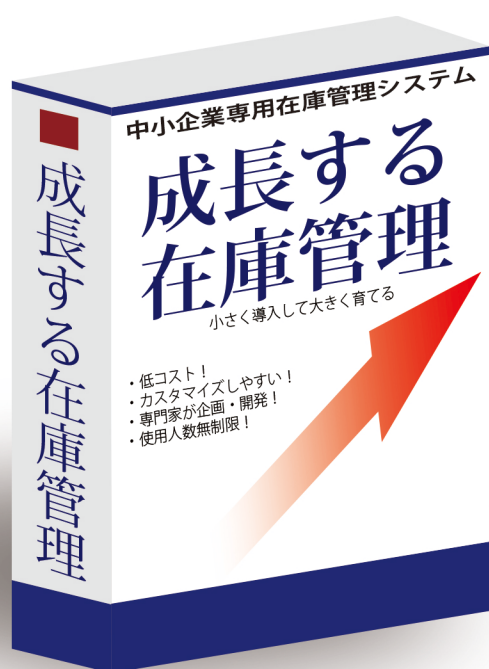


対応 IT 導入補助金



中小企業向け在庫管理総合システム

成長する 在庫管理

長年の課題、悩んでいること、今のシステムでできない事全て解決します

クラウド化、適正在庫、システム間連携、自動化（集計・お知らせ）
生産管理、在庫一元管理（EC・リアル在庫）、データ活用

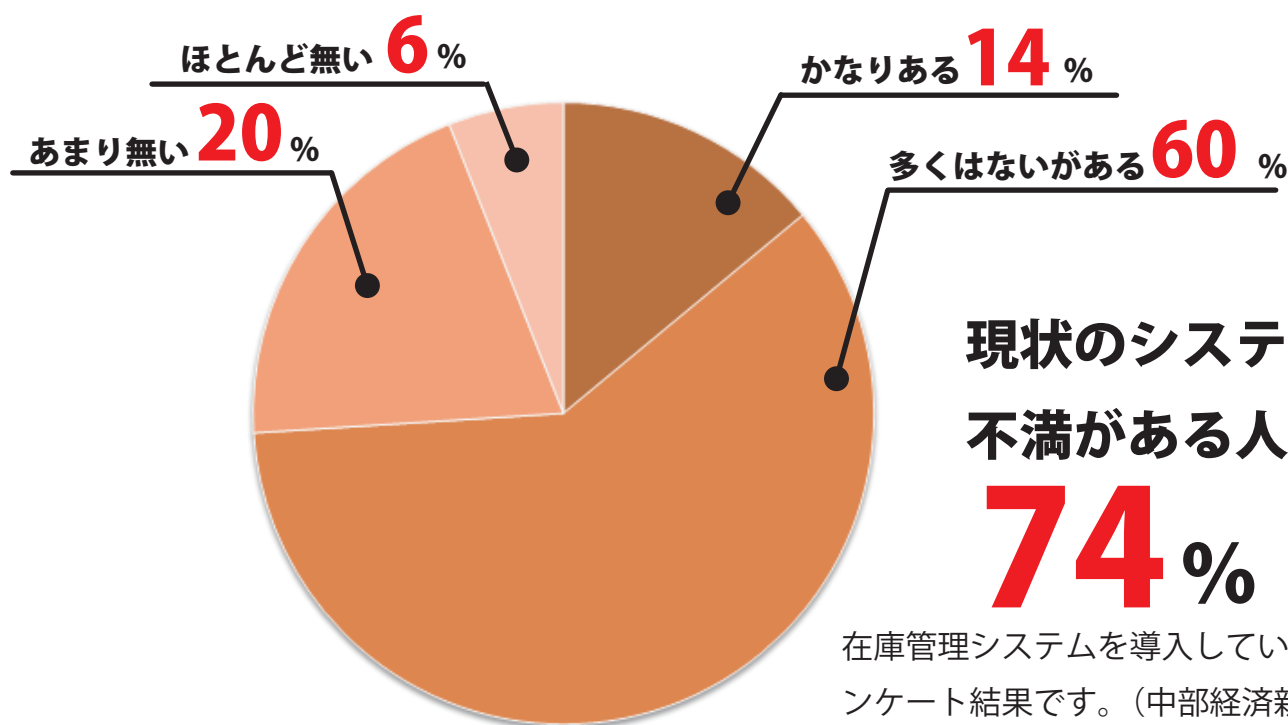
システムを導入した恩恵を120%受けてもらいたい

これまで在庫管理の専門家として、数多くのご相談に受けてきました。分かったのは、大企業・中小企業を問わず、「**システムに搭載された機能を全て使い切れていない**」という現状です。システムを導入したからには恩恵を120%受けるべきです。そこで、8つの条件を備えた「使い切れるシステム」を在庫管理の専門家として提案します。

「使い切れるシステム」の8つの条件

- | | |
|-------------------|------------------------|
| ✓ 使いやすい | 誰でもすぐに覚えられて使える |
| ✓ 必要な機能だけ | 自社に必要な機能だけがあり、不要なものはない |
| ✓ 使いこなせる | 自社の運用レベルにあっていて無理なく使える |
| ✓ 違和感がない | 詰まることなく使える |
| ✓ 気づかせてくれる | アラーム等で教えてくれる |
| ✓ 時間を作る | 自動化・省力化で手間を省いてくれる |
| ✓ 財産を作る | データを蓄積し、すぐに活用できる |
| ✓ 耐久性が高い | 目に見えない裏側がしっかりと作りこまれている |
| ✓ 成長する | 企業の成長・変化に合わせてカスタムできる |

システム導入後の不満



主な不満

- ・業務フローに合っていない
- ・サポート体制が整っていない
- ・機能が足りない
- ・ユーザビリティが分かりづらい
- ・質問してもレスポンスが遅い
- ・データの読み込みが遅い

改善が必要だと感じる事

- ・システムを活用できていない
- ・他システムとの連携ができない
- ・セキュリティの事故対策
- ・外部からシステムにアクセスできない
- ・情報共有ができていない
- ・必要な資料が出ない、作業効率が悪い
- ・外出先で在庫状況が把握できない

「機能が豊富＝良いシステム」ではない

自社の業務・管理レベルにあった在庫管理システムが必要です。

理想は必要ですが、自社の現実とあっていないものは使いこなせません。

システム開発会社は、システム開発のプロですが、在庫管理の経験は全くありません。

クライアントの要望をそのままカタチにするだけで、管理レベル等は一切考慮しません。

システムを導入したにも関わらず不満や改善を感じるのはそのためです。

ちなみに、システムのプレゼンの際は、グラフや帳票、集計表のような見栄えの良い機能を見せて「なんとなく凄そう！」と思わせるのが常とう手段です。

できること

■ どこからでもアクセスできる（クラウド型）

クラウドシステムなので、インターネットさえつながっていれば、どこからでもアクセスできます。原則、弊社が利用するサーバ（Microsoft 系）ですが、御社指定のサーバーや、保有しているサーバーに設置することも可能です。

■ 3つのセキュリティ

ブラウザではなく専用アプリケーションなので攻撃を受けにくくなっています。さらに、各ユーザーに対して独自設定をして、TLS1・2 による通信の暗号化を実施しています。またご要望に応じて VPN を導入してセキュリティをより高めることもできます。

■ ユーザー数無制限

1 社 1 ライセンスです。同一会社内であれば、無料でユーザー数を無制限で増やせます。ユーザー数を気にして、システムを導入するパソコンやユーザー数を少なくする必要はありません。別会社（子会社や関連会社）や多店舗展開の場合は、別途対応です。

パーツカスタマイズシステム

在庫管理は 100 社あれば 100 通りあります。
弊社独自の設計「パーツカスタマイズ」で必要な機能を開発して、
使い切れるシステムを実現します。



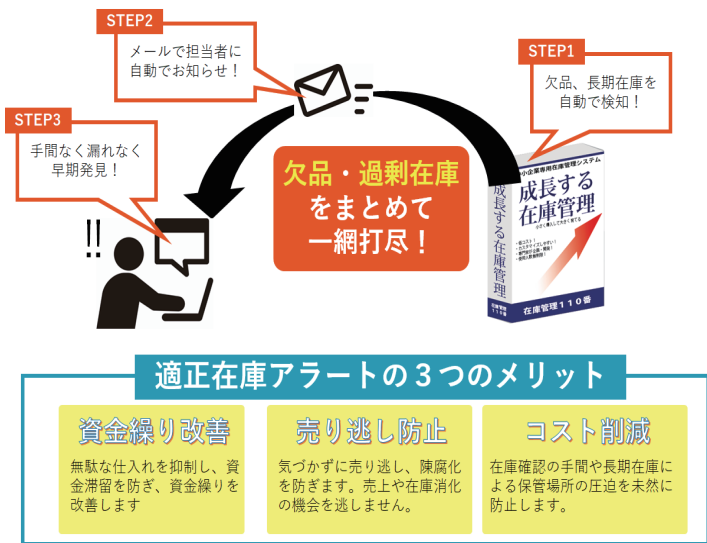
その他、どんなことでもご相談ください

このほか、やりたいことや、お悩みをぜひお聞かせください。
在庫管理の専門家として、ベストなご提案をさせていただきます。

おすすめのカスタマイズ

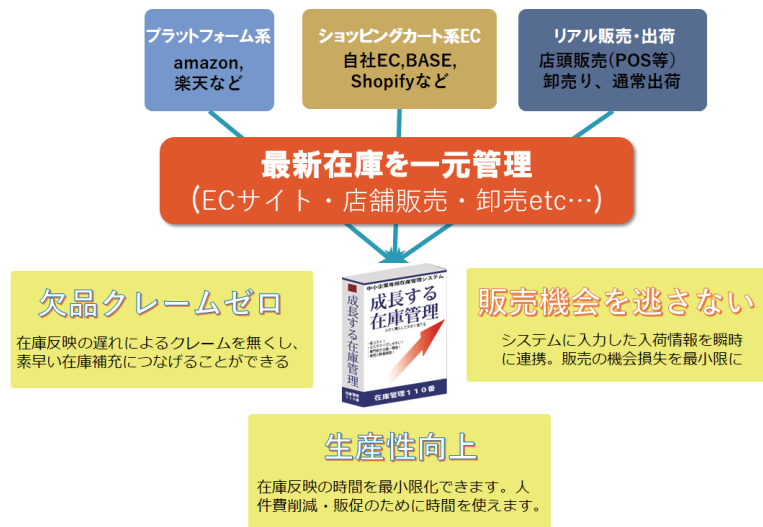
特に導入すると効果の高いカスタマイズをご紹介します。
(記載は一例です。業種・規模等によって様々なアレンジが可能です。)

適正在庫自動検知



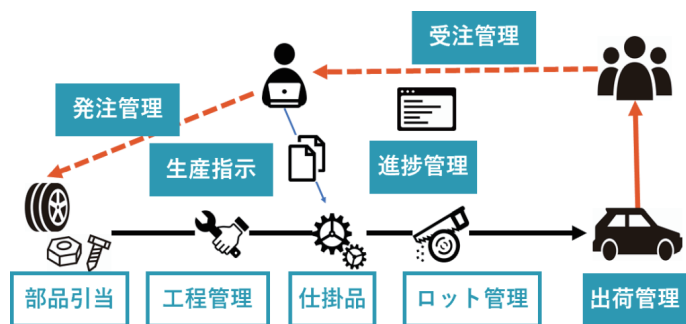
欠品のみならず過剰・滞留在庫も防ぐことができる適正在庫機能です。設定値に達したら、担当者に自動的に自動でお知らせします。

最新在庫一元化



EC販売だけではなく、店舗・卸売りなどのリアル販売の在庫もすべて一元管理します。リアルタイムで在庫が反映できるので、販売機会を逃さず、クレームも無くなります。

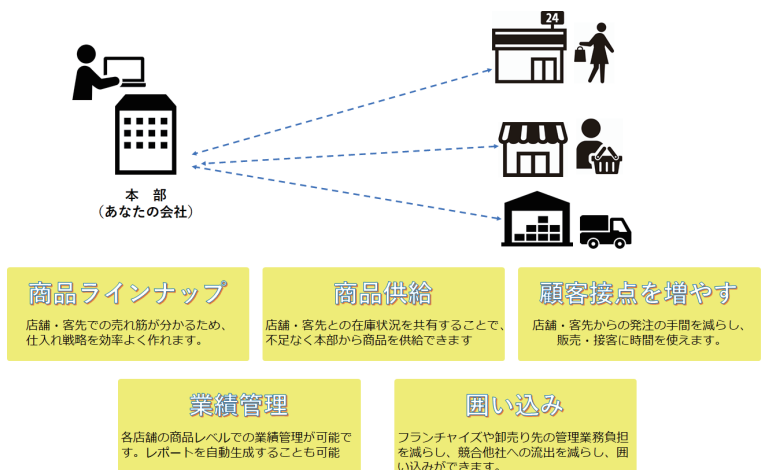
生産管理



一見多機能に見えるが実際には使いこなせない生産管理ではなく、その企業の管理や情報の整備の実情に合った仕組み構築が可能

一般の生産管理システムを使いこなせている企業はほとんどいません。自社の生産と管理習熟度にあった生産管理システムを構築できます。

多店舗・客先在庫



自社店舗のみならず、卸売り先などに導入して在庫データを共有すれば、卸売り先の在庫管理の手間をあなたの会社で面倒が見れます。商品以外の差別化を図れるようになり、単価の維持と顧客の困り込みが可能です。

あなたの会社にあう「使い切れるシステム」を導入する

上記で紹介したおすすめ機能はあくまでも一例です。中には在庫管理とともに配車を管理できるシステムを構築して事例もあります。一見、機能が豊富なことがいいと思われがちですが、ITシステムも道具です。自社の業務に合わないと返って邪魔になります。あなたの会社にあう「使い切れるシステム」を作れることが最大に強みです。

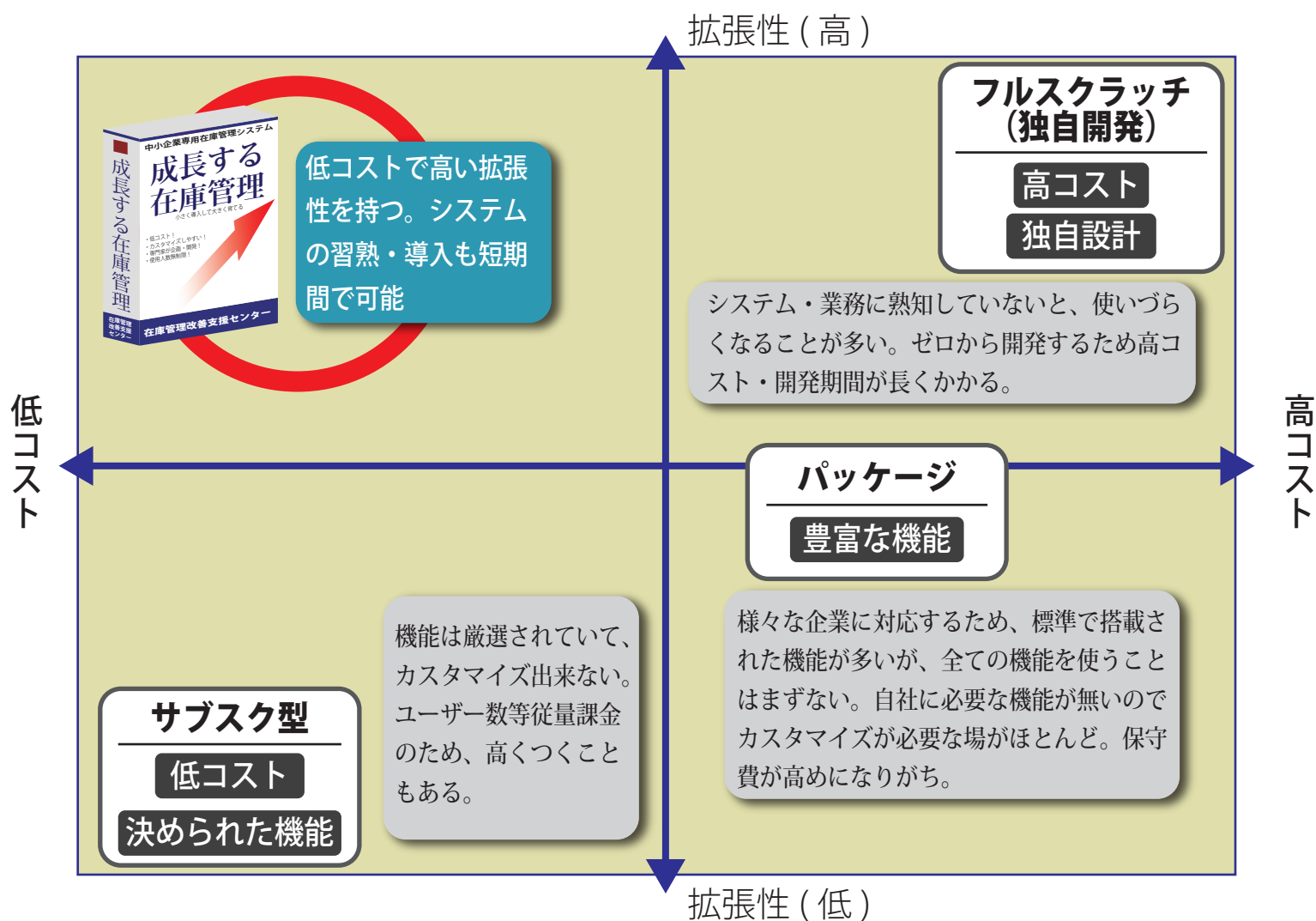
パーツカスタマイズの例

ご要望・お悩みの一例です。あなたのご要望・お悩みをお聞かせください。応えます。

これまでいただいたご要望・お悩みの一例

1	会社によって、独特の読み方がある。	33	決められたスケジュールに機能を起動させたい
2	英語や中国語などの言語に対応したい	34	ある日を境として、データを一斉切り替えてほしい (消費税の切り替えや価格改定に使用する)
3	管理したい項目に対して桁数が少なすぎるので増やしたい	35	処理する順番が決まっている(工程1→工程2→工程3)
4	管理したい項目に対して桁数が多すぎるので、間違っ て入力しないように減らしてほしい	36	製品を生産して、入庫すると同時に構成している部 品を落としてほしい
5	従来からの管理項目が、システムに存在しないので 追加してほしい	37	賞味期限や消費期限の管理がしたい。
6	不要な管理項目があるので、目障りだから減らして ほしい	38	期日や設定した条件に達したときにメールでお知 らせ。また、データを添付できればなおよい。
7	一定のルールに従って、システムが自動で入力す る。(発注番号などの採番等)	39	一度にたくさんの機能は覚えきれないので、徐々 に追加していきたい
8	一定のルールを設定し、誤った入力があるとエラ ーし、入力ミスを防ぐ。	40	出荷依頼書や納品書にQRコードを印字したい
9	会社既定の項目のある出荷伝票をそのまま使いた いのでフォーマットを作してほしい	41	出荷依頼書や納品書にバーコードを印字したい
10	エクセルに落として印刷するのが面倒なので、ボ タン一つで印刷できるようにしてほしい	42	製品の構成部品(部品表)を作りたい。それぞれ を在庫として持つことができる。
11	会社で使っている帳票フォーマットをできる限り そのまま使いたい	43	セット品を作った時、構成にある部品が足りるか どうか?
12	一覧からチェックボックスなどで、帳票を選択 または、日付範囲指定などで条件にあった明細を 絞り込み、それらを一括で印刷できるようにして ほしい	44	同じ商品でも得意先によって卸値(販売価格)や 仕入れ値が違う。
13	輸入品を扱っているので、為替レートを登録して 為替を反映させた金額を表示させてほしい。	45	商品がたくさんあって探すのが大変。品目分類を 選ぶと、自動的にその分類にある商品だけ選べ るようにしてほしい。
14	会社で独自に管理している事柄があるので、シス テムにマスターを追加してほしい。	46	1つの商品を様々な角度から見るために、写真 を1枚ではなく何枚か保存したい。図面や仕様書 を登録したい。
15	これまでエクセルでデータを集めて、集計してい たので、ボタン一つで、取引で見たい。	47	アマゾンのように、マウスをのせると、写真の 一部が大きく見えるようにしたい。
16	表だと分かりにくいので、結果をグラフで視覚 的に見たい	48	商品の説明用に動画を保存したい(営業先で、 顧客に見せることを想定)
17	エクセルでグラフを作るのが大変。印刷もその ままできれば楽。	49	弥生会計などに在庫の情報を渡したい
18	現在使っているネットショップの入荷と出庫に 合わせてシステムと在庫管理の連携してほしい	50	会社またはオーダーメイドで作った独自の会 計システムと連携したい
19	入庫した在庫の情報を管理しているECサイトに 反映させる	51	倉庫を通らずに商品が直接お客様に発送され る商品がある。
20	リアル販売(店頭や出荷)およびECサイトでの 販売実績をリアルで連動させたい。	52	輸送に日数がかかる品目(輸入品など)の状況 を管理したい
21	同じ取引先に同じ商品をリピートで販売する ことが多いのでいちいち再入力するのは面倒	53	親会社からの受注をEDIで受けられるように したい
22	タバコ1カートン(入り数10箱)を入庫処理 すると、在庫在庫はタバコ10箱で計上できる ようにしてほしい(仕入単位と使用単位の違い)	54	関連会社にEDIの仕組みで一斉に発注を出 したい
23	必須入力の必要性を感じないので、任意に してほしい。	55	在庫は、会社にあるが既に顧客の購入が 決まっている商品がある。間違っ て他のお客に渡すとまずいので確保 しておきたい。
24	絶対に忘れず入力させたいので、必須 入力にし手欲しい	56	1回ずつ情報登録は大変なので、複 数の商品を入力して一回で発注 を出したい
25	ルール順守やミス防止のため、決め られたデータ型だけを入力させ たい(入力可能な値を英語に限定、 数字に限る等)	57	倉庫でハンディターミナル等を使 って、ピッキングや棚卸作業を したい
26	毎回入力を行わず、エクセルに入 力したデータで1日に1回入庫・ 出庫処理をまとめて行いたい	58	営業先で、商品在庫をその場で 確認。在庫の確保や置きが したい。
27	既存の取引先データなどを成長 する在庫管理に取り込みたい	59	アプリケーションではなく、 インターネットブラウザで システムを利用する
28	ブラウザ上の注文フォームとの 連携してほしい	60	A社には必ず20%割引、〇〇 円以上の場合は値引きなど
29	発注点を切っている品目だけを 表示、納期遅れになっている 品目だけを表示	61	受注の進捗状況(工程等)の開 始・完了の日時の入力
30	老眼で字が小さくて見えない ので大きくしてほしい	62	
31	担当者によって、見える画面 を限定して余計な画面を見 せたくない	63	出荷指示(ピッキングリスト)、 生産指示など。主に必要な 項目は、日付、送り先、品目 明細
32	連番をいちいち自分達で振る のは面倒なので部品番号や 指示番号を決まったルールに 基づいて自動で振るように 設定してほしい		

成長する在庫管理と他システムとの比較



比較表			
	成長する在庫管理	サブスク	パッケージ
覚えやすさ	○	○	×
初期導入コスト	△	○	×
初期搭載機能の数	×	△	○
カスタマイズ対応	○	×	△
サポート	○	×	△
クラウド	○	○	×
実務への理解	○	×	×

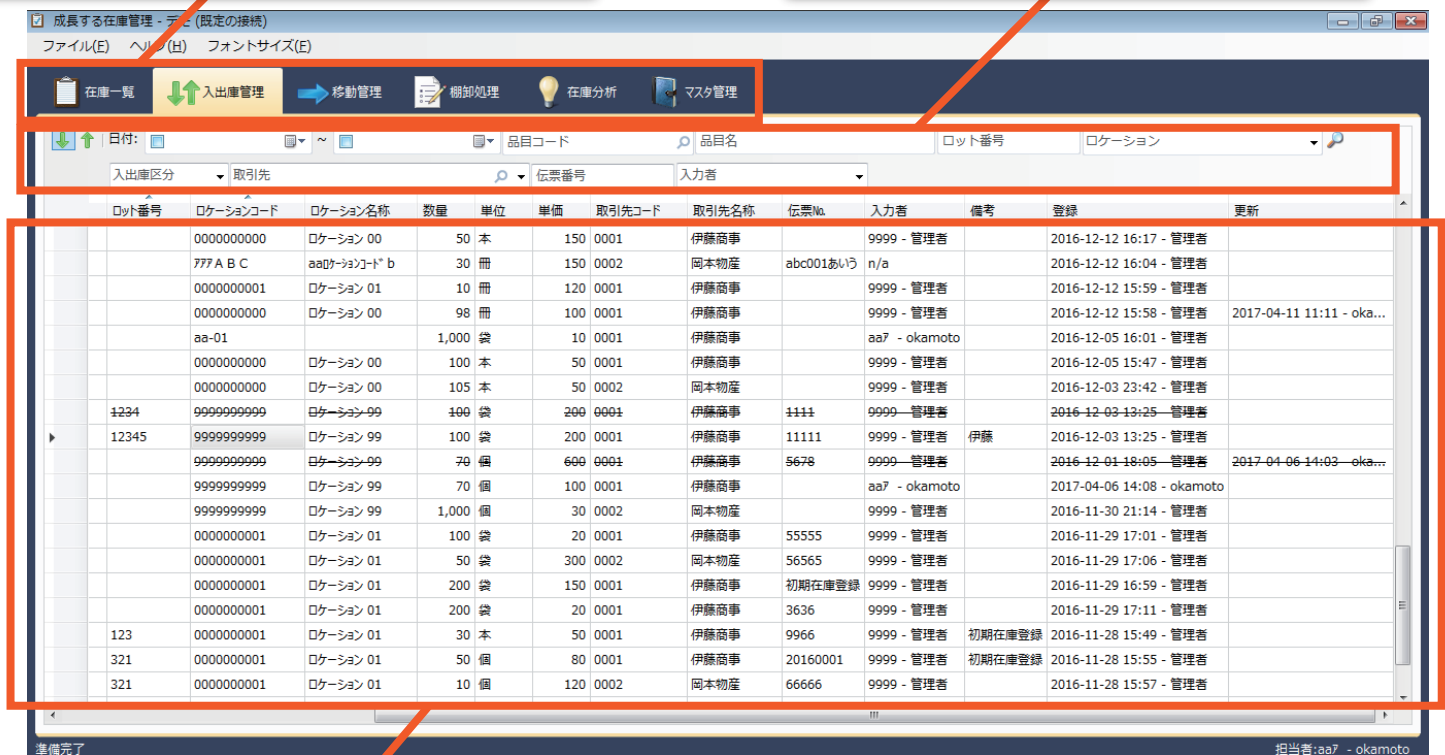
自社に合う機能だけがほしい企業にオススメ！

数多くある従来のシステムの欠点をカバーして、「使い切れるシステム」を実現。システム導入を後悔させません。

誰でもすぐに覚えられ、使いこなせる

アイコン付きのタブメニュー

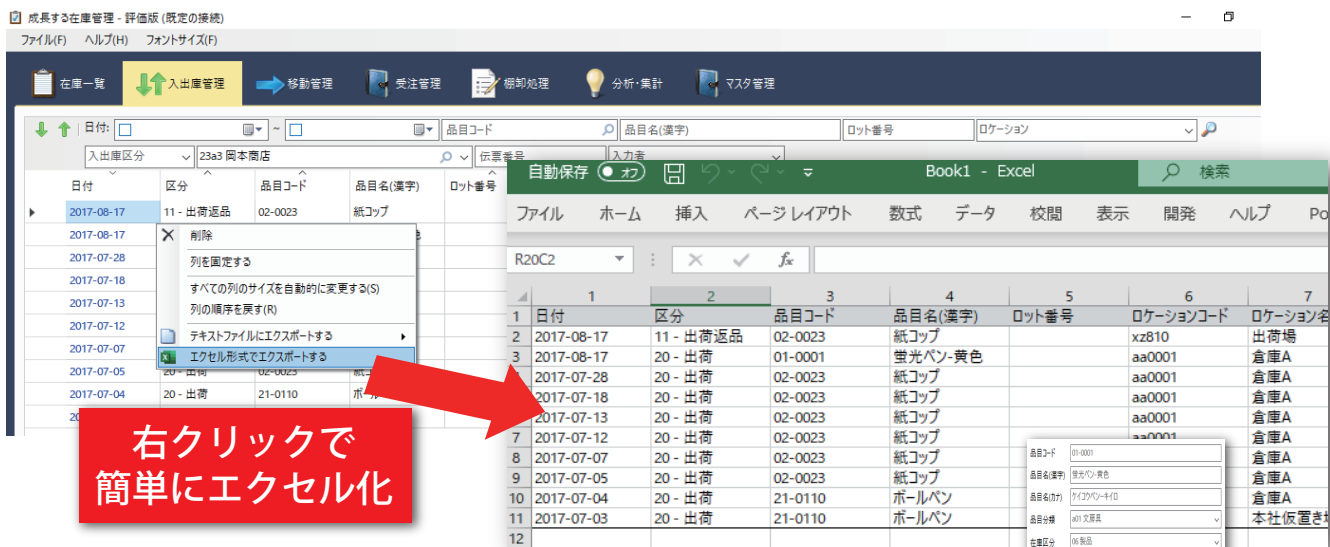
データ検索・絞り込み機能



ロット番号	ロケーションコード	ロケーション名称	数量	単位	単価	取引先コード	取引先名称	伝票№	入力者	備考	登録	更新
	0000000000	ロケーション 00	50	本	150	0001	伊藤商事		9999 - 管理者		2016-12-12 16:17 - 管理者	
	7777 A B C	aa07-ロケーション b	30	冊	150	0002	岡本物産	abc001あいう	n/a		2016-12-12 16:04 - 管理者	
	0000000001	ロケーション 01	10	冊	120	0001	伊藤商事		9999 - 管理者		2016-12-12 15:59 - 管理者	
	0000000000	ロケーション 00	98	冊	100	0001	伊藤商事		9999 - 管理者		2016-12-12 15:58 - 管理者	2017-04-11 11:11 - oka...
	aa-01		1,000	袋	10	0001	伊藤商事		aa7 - okamoto		2016-12-05 16:01 - 管理者	
	0000000000	ロケーション 00	100	本	50	0001	伊藤商事		9999 - 管理者		2016-12-05 15:47 - 管理者	
	0000000000	ロケーション 00	105	本	50	0002	岡本物産		9999 - 管理者		2016-12-03 23:42 - 管理者	
1234	9999999999	ロケーション 99	100	袋	200	0001	伊藤商事	1111	9999 - 管理者		2016-12-03 13:25 - 管理者	
12345	9999999999	ロケーション 99	100	袋	200	0001	伊藤商事	11111	9999 - 管理者	伊藤	2016-12-03 13:25 - 管理者	
	9999999999	ロケーション 99	70	個	600	0001	伊藤商事	5678	9999 - 管理者		2016-12-01 18:05 - 管理者	2017-04-06 14:03 - oka...
	9999999999	ロケーション 99	70	個	100	0001	伊藤商事		aa7 - okamoto		2017-04-06 14:08 - okamoto	
	9999999999	ロケーション 99	1,000	個	30	0002	岡本物産		9999 - 管理者		2016-11-30 21:14 - 管理者	
	0000000001	ロケーション 01	100	袋	20	0001	伊藤商事	55555	9999 - 管理者		2016-11-29 17:01 - 管理者	
	0000000001	ロケーション 01	50	袋	300	0002	岡本物産	56565	9999 - 管理者		2016-11-29 17:06 - 管理者	
	0000000001	ロケーション 01	200	袋	150	0001	伊藤商事	初期在庫登録	9999 - 管理者		2016-11-29 16:59 - 管理者	
	0000000001	ロケーション 01	200	袋	20	0001	伊藤商事	3636	9999 - 管理者		2016-11-29 17:11 - 管理者	
123	0000000001	ロケーション 01	30	本	50	0001	伊藤商事	9966	9999 - 管理者	初期在庫登録	2016-11-28 15:49 - 管理者	
321	0000000001	ロケーション 01	50	個	80	0001	伊藤商事	20160001	9999 - 管理者	初期在庫登録	2016-11-28 15:55 - 管理者	
321	0000000001	ロケーション 01	10	個	120	0002	岡本物産	66666	9999 - 管理者		2016-11-28 15:57 - 管理者	

見やすく、探しやすいデータ一覧表示

データをエクセルに簡単抽出



日付	区分	品目コード	品目名(漢字)	ロット番号	ロケーション
2017-08-17	11 - 出荷返品	02-0023	紙コップ		
2017-08-17					
2017-07-28					
2017-07-18					
2017-07-13					
2017-07-12					
2017-07-07					
2017-07-05					
2017-07-04					
2017-07-03					

右クリックで
簡単にエクセル化

写真登録

商品知識が少ない事務員やアルバイトでも特定できます。
図面を登録して参照することも可能です。

その他便利機能（ストレス無く使うために）

その他にも、以下のような機能を標準装備し、日常的な使いやすさ追求しました。
複数条件の並び替え、ユーザー別表示項目記憶、あいまい検索、欠品アラート機能も搭載。その他、貴社の業務やご要望に合わせて、自由にカスタマイズできるので、より日常業務でストレスなく使いやすいシステムになります。

基本機能一覧

実務経験に基づき、在庫管理に欠かせない機能を搭載。ロット管理も可能です。
受注・売上管理機能で受注・納期管理ができるので、受注漏れ・請求もれを防止

入出庫

入庫登録、出庫登録、メモ登録、
検索機能（日付、品目、ロケーション、取引先、入出庫区分、ロット）

ロケーション

移動元・移動先登録、メモ登録
検索機能（日付、品目コード、品目名、ロケーション、ロット）

受注・売上

受注登録、納期管理（予定日・完了日）
売上管理（売上明細、売上予定）

棚卸

循環棚卸に対応、（ロケーション、品目、ロット別に可能）
棚卸差異表示、棚卸結果の即時反映、全棚卸データ照会可能

分析・集計

在庫分析（回転率、期間集の総入出庫数、開始・完了時点在庫数）
売上分析（取引先別の売上の予定・実績金額、期間指定可能）

マスタ管理

品目マスタ、品目分類マスタ、在庫区分マスタ、管理区分マスタ、
ロケーションマスタ、取引先マスタ、取引先区分マスタ、担当者・権
限管理マスタ

機能やマスターはパーツオーダーで追加します

在庫管理は「100社あれば100通り」。です。基本機能は、最小限にとどめ、自社に必要な機能をカスタマイズで自由に追加できます。それによって、自社に必要な機能だけを持ったシンプルで使いやすい在庫管理システムを実現します。

システムを小さく導入して大きく育てる

■ システムの導入に失敗する2つのパターン

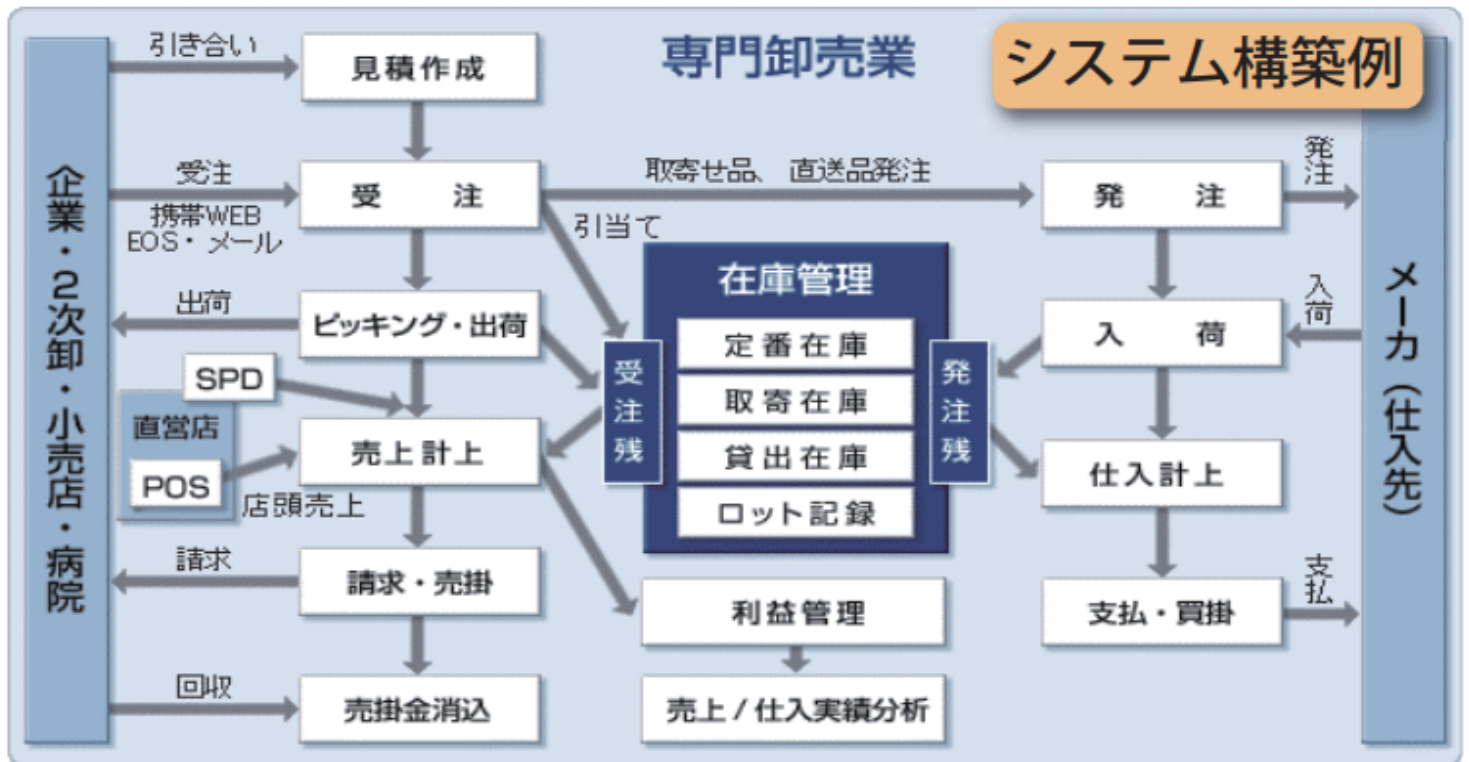
高価で機能豊富、さらに自社専用カスタマイズまで加えたシステムを導入したにも関わらず、想定していた業務が改善されないという実例が多すぎます。原因は2つ。

1. システムと自社業務が合わない検討違い
2. 自社の業務がシステムを正常稼働させるレベルに到達していない

■ システムの導入を成功させるたった1つのポイント

システム導入「あれもやりたい、これもやりたい」とどうしても欲張りがちですが、導入を成功させるたった1つの要因は、導入範囲を最小限にして、段階的に機能を追加していくことです。

卸売業がシステムを成長させるイメージ



上記のようなシステムを最終的に構築したい場合、まずは

1. 在庫管理（自社にある在庫を精度よくシステム上で扱えるようにする）
2. 発注管理（欠品、過剰在庫が起こらない適正数の発注ができるようにする）
3. 受注管理（担当に問わず顧客対応できるようにする。）

といったように、段階的に導入していきます。

貴社のシステム導入を成功に導きます

在庫管理の専門家として、貴社がやりたいことを実現するために、

「導入範囲」と「導入する順序」を見極めて貴社のシステム導入を成功に導くだけでなく、「低コスト」、「混乱無し」、「誰でも使える」も実現し、長く使えるシステムを提供します。

在庫管理システム導入の流れ

1 お悩み・ご要望をお聞かせください

お悩み・ご要望のほか、現在試用しているシステムについてもお聞かせください。
もし可能なら現在のシステムを生かし、コストを抑えたご提案をします。
また気づいていないことや、今やっておいた方がよいことも専門家の観点からお伝えします。

もし、この時、弊社のシステムよりも、より希望をかなえるために良いシステムがあれば、躊躇なくご紹介します。無理やり弊社システムをゴリ押ししないのでご安心ください。

2 機能化・お見積り

ご要望や弊社からのご提案を機能として一覧化します。
機能一式のようなあいまいな見積もりはしません。

3 機能調整・システム運用開始状態の決定

ご予算や、御社のご要望、現状、業務の準備状況や習熟度に応じて、運用開始時の機能構成や導入の優先順を決めます。これは、混乱なく、無理なく、無駄なくシステムを利用した業務が行えることと、将来的な開発を踏まえた設計にして、低コスト開発、長持ちするシステムにするためです。

4 お申込み・初期設定

約款にご同意いただいたうえで、システム本体を御社用に設定して標準状態で納品します。可能なマスターはこの時点で先行設定できます。（本体費用をご請求します※保守費は発生しません）

5 カスタマイズ開発

約款にご同意いただいたうえで、システム本体を御社用に設定して標準状態で納品します。標準状態での機能やマスターはこの時点で設定・利用可能です。

① マスターリリース

開発設計上、可能な限りマスターを先行でリリースします。システムを稼働させるために最も重要な情報であるマスターを余裕をもって登録できます。（※保守費はかかりません）

② 機能別に順次リリース

機能単位に応じてリリースします。機能は検収（使ってみて、正しく動いているかどうか、業務と合っているかどうか）をお願いします。※検収時にお試しで登録したデータは、弊社が一括削除します。検収を終えた時点で開発費をご請求します（※保守費はかかりません）

6 システム運用開始

運用開始となります。システムを業務にご利用してください。3で事前に打ち合わせに基づき、業務やシステム運用の準備が整っていない機能は開放しません。この際に発生する保守費用は開放してご利用いただいている機能のみとなりますのでご安心ください。

7 機能開放・追加開発

システム運用後、業務・システム運用準備が整った機能の開放を行います。さらに、運用中に気づいた必要な機能、業務環境の変化によって新たに必要になった機能を開発します。検収方法は5-②と同じです。開放・開発後に開発費および保守費が発生します。

**無駄なく、使いやすく、長く使える
役立つシステムをご提供することをお約束します**

弊社はシステム屋ではなく改善屋です

■ 経営理念と事業ミッション

常に「より良い」を考え実践し続ける。

「改善屋」として、現状に満足せず、「もっとより良くできないか」を追求・実践します。これを続ける事で、3つのもったいないを無くします。

- ・ 企業のもったいないを無くす＝企業が付加価値を生むことに力を注げる土台を作る
- ・ 働き手のもったいないを無くす＝携わる人が人生を楽しめるようにする
- ・ 地球のもったいないを無くす＝省資源・省エネルギーで地球環境保全に貢献する

■ 事業内容

在庫に関するコンサルティング、教材販売、システム販売、導入支援
製造業・卸売業専門のホームページ・EC サイト制作、補助金・助成金支援

■ 代表者略歴

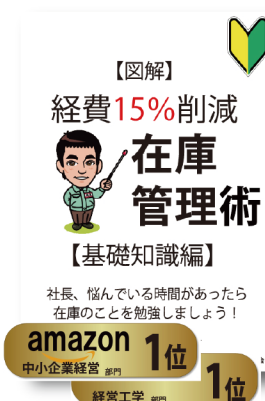
住友重機械系列メーカーにて生産管理を担当。生産計画から仕入れ、構成まで製造業の上流から下流までのほとんどを経験。現場やシステムエンジニアと共に改善やしくみ作りを行い、現場とITの仲介役を担う。海外ではフィリピンにある工場で、発注から在庫管理までの仕組みを全くお金をかけず知恵だけで構築し、欠品を大幅に削減した実績を持つ。独立後は、在庫管理アドバイザーとして在庫に関する相談やコンサルティング活動に従事。現場経験者ならではの視点から分かりやすくシンプルな本質を追求した指導がモットー。

■ 執筆・研修講師実績

在庫管理の基本やノウハウを伝え、在庫管理を自らの手で使いこなせる企業・人材を一人でも多く増やす活動を行っています。



研修講師に登壇している様子
(大阪府工業協会)



代表者著書
(アマゾン2部門1位獲得)



寄稿
(日刊工業新聞社)

発行部数42万部。国内最大級の産業専門の全国紙です。

システム導入・入替のご相談、お試し版のご利用

■ Eメール potatoo@potatoo.jp (代理店) **弊社の対応方針**

■ お問い合わせ窓口

<http://potato-salad.jp/cam/zaiko/>

弊社は改善屋として、御社にとって弊社システムよりもより良いものがあつたら躊躇なくおすすめすることをお約束します